



Expert Activ
Performance Commerciale

GO BUSINESS !!!

*Créateurs, repreneurs d'entreprises, startupers,
La réussite de votre entreprise dépend
de votre développement commercial !*

ATELIER - FORMATION DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL



- Apports de base, exercices concrets sur votre entreprise
- 4 demi-journées dans votre région partout en France
- Petits groupes de 3 à 5 participants (programme au verso)

- Formation de base = 1 090€ TTC
possibilité de prise en charge
organisme certifié



- Accompagnement individuel en option

www.expert-activ.com

0 800 746 992

GO BUSINESS !!!

Programme par ½ journée	Vente aux professionnels et aux particuliers	Vente en magasin
1	La stratégie commerciale, le ciblage et l'offre	La politique commerciale, le positionnement et le ciblage
2	Le plan de l'action commerciale Les tableaux de suivi / le CRM	Le développement de la visibilité (communication, merchandising, réseaux sociaux...)
3	Les techniques de vente : La prospection, la présentation, la découverte	La bonne attitude client
4	Les techniques de vente : L'argumentation, la conclusion, la relance des devis	Le déroulement d'une vente réussie

En option, accompagnement individuel par ½ journée, programme sur mesure à définir avec le formateur

Expert Activ
Performance Commerciale

Dates, lieux, inscriptions auprès de votre intervenant local :

